

500euros.net utilise l'application SELL&SIGN de Calinda avec DOCAPOST

Calinda Software crée des solutions logicielles pour gérer la collaboration professionnelle, fluidifier les échanges et protéger les informations importantes. Depuis 2014, son offre spécialisée dans la collaboration d'entreprise s'est enrichie d'une application permettant de faire valider et/ou signer tous les documents contractuels. Pour l'implémenter, Calinda a choisi DOCAPOST, filiale du Groupe La Poste experte en gestion documentaire depuis plus de 30 ans. Retour d'expérience de 500euros.net qui utilise SELL&SIGN au quotidien.

L'APPLICATION SELL&SIGN

Calinda Software propose des solutions logicielles de collaboration professionnelle à haute performance.

En 2014, la société a élargi ses compétences aux documents contractuels des entreprises et créé SELL&SIGN, une solution de nouvelle génération permettant à ses utilisateurs de faire valider et/ou signer tous leurs documents contractuels rapidement, efficacement et en toute sécurité, tant techniquement que juridiquement.

Pour conférer une valeur juridique probante aux transactions effectuées, Calinda s'appuie sur l'expertise de DOCAPOST, qui accompagne les TPE/PME dans leur transformation digitale et mobile.

Accréditée en tant que tiers de confiance par la FNTC (Fédération Nationale des Tiers de Confiance) et par l'ANSSI (Agence Nationale pour la sécurité des Systèmes d'information), DOCAPOST est autorité de certification, d'horodatage et d'archivage légal.

La flexibilité et la souplesse de l'application digitale SELL&SIGN, labellisée FrenchTech, permet donc de personnaliser et d'intégrer tout document nécessitant une signature. La transaction est ensuite archivée dans un coffre-fort numérique, certifiée et authentifiée par DOCAPOST.

*« SELL&SIGN permet à ses utilisateurs de consulter et de gérer les contrats signés grâce à un Backoffice de gestion des contrats. Tous les signataires disposent également d'un extranet dédié où ils peuvent retrouver facilement tous les contrats archivés et les échanges afférents à ceux-ci (pièce-jointe, discussion, etc.) », précise **Alexandre Mermod, fondateur de SELL&SIGN***

Aujourd'hui, c'est plus d'une quarantaine d'entreprises qui utilisent l'application au quotidien, dont 500euros.net.

500EUROS.NET FAIT CONFIANCE À SELL&SIGN

500euros.net signe grâce à Calinda et DOCAPOST

500euros.net est un service immobilier innovant qui récompense la mise en relation

avec des vendeurs de biens immobiliers. Il s'adresse à toute personne (proches, voisins...) ou entités (commerçants, associations...) en contact avec des propriétaires souhaitant vendre une maison, un appartement, des murs commerciaux (etc.) Le service aide ensuite le vendeur dans ses démarches. Une fois la vente effectuée, la mise en relation est rémunérée par la somme de 500€ minimum.

Nicolas Prieur, créateur de 500euros.net, souhaitait convertir rapidement, sur l'ensemble du territoire et de façon sécurisée les accords verbaux obtenus au téléphone en mandats de vente de biens immobiliers : « *La solution proposée par Calinda et DOCAPOST crédibilise notre discours commercial : nous évoquons les notions de rapidité et d'efficacité d'intervention. La signature électronique met en avant l'aspect innovant du service 500euros.net, est un gage de notre sérieux mais est aussi et surtout efficace puisque nous enregistrons des taux de conversion supérieurs à 80% depuis que nous y avons recours.* »

À propos de DOCAPOST

Filiale du Groupe La Poste, DOCAPOST accompagne les entreprises dans leur transformation numérique et mobile. Alliant plateformes collaboratives, expertise métier, capacités numériques et industrielles, DOCAPOST permet aux entreprises et administrations d'optimiser et digitaliser leurs processus métier et parcours de relation clients, employés, fournisseurs et citoyens. DOCAPOST propose des solutions sur mesure ou clés en main allant du conseil à la co-crédation d'offres innovantes à l'opération de services et solutions métiers et sectorielles. DOCAPOST regroupe 4 600 collaborateurs répartis sur 450 sites en France et a réalisé environ 450 M€ de chiffre d'affaires en 2015. DOCAPOST est également présente dans de nombreux pays – Etats-Unis, Angleterre, Espagne, Mexique... et propose ainsi, à ses clients, des solutions transfrontalières. L'offre de DOCAPOST est auditée et labellisée par des organismes indépendants pour en garantir la totale fiabilité.

Plus d'informations sur DOCAPOST :

<http://www.docapost.com/>

<http://docapost-rh.scoop.it/t/docapost-rh>

<http://www.docapost-rh.com/>

A propos de CALINDA SOFTWARE

Calinda Software propose des solutions logicielles de collaboration professionnelle à haute performance, permettant aux entreprises de saisir les opportunités de l'économie de la connaissance. De la collaboration interne à la collaboration externe, puis à la signature digitale sur tablettes, en ligne ou par e-mail, aucun gisement de productivité ne vous échappera plus.

Plus d'informations sur Calinda Software :

<http://www.sellandsign.com>

CONTACTS PRESSE

LE PUBLIC SYSTEME PR pour DOCAPOST

Jennifer Loison : jloison@lepublicsysteme.fr / +33 (0)1 41 34 23 67

Marjorie Lescure : mlescure@lepublicsysteme.fr / +33 (0)1 41 34 18 49

Calinda Software

Soraya CHRAIBI : schraibi@calindasoftware.com / +33 (0) 4 91 33 41 53

Alexandre Rouzotte : arouzotte@calindasoftware.com / +33 (0) 1 82 52 22 52